

La plataforma tecnológica del Grupo Red Eléctrica

Elewit abre la convocatoria de su tercer programa de venture-client para startups de todo el mundo

- Con esta nueva edición, la compañía busca atraer talento innovador con el que testear e implementar los últimos avances en tecnología en los sectores de la energía y las telecomunicaciones.
- Hasta el momento, Elewit ha invertido más de 650.000 euros en las dos primeras ediciones del programa, y ha desarrollado 14 pilotos junto a 12 startups en los campos del mantenimiento y la monitorización de las redes eléctricas, la conectividad por satélite, la seguridad laboral y la transformación digital, entre otros.

Madrid, 9 de septiembre de 2021

[Elewit](#), la plataforma tecnológica del [Grupo Red Eléctrica](#), lanza hoy una nueva convocatoria para el que será su tercer programa de **Advanced Venture Client**, abierto a startups de todo el mundo. Se trata de un modelo de participación y colaboración en el que el Grupo y diversas startups trabajan de manera conjunta en proyectos pilotos con los que generan nuevos casos de uso y validan el potencial de sus desarrollos tecnológicos.

Hasta el momento, con dos ediciones ya finalizadas, Elewit ha invertido más de 650.000 € en más de 14 proyectos piloto desarrollados junto a 12 startups españolas e internacionales. *“Los buenos resultados obtenidos en las ediciones previas de nuestro programa de Venture Client corroboran que trabajar junto a las startups, mediante la puesta en marcha de pilotos para buscar soluciones innovadoras, es una fórmula en la que todos ganan”*, asegura **Silvia Bruno, directora de Elewit**.

El **III Advanced Venture Client Program**, de 5 meses de duración, pretende explorar nuevos marcos de actuación – a través de casos de uso - para ofrecer soluciones innovadoras para las actuales líneas de negocio del Grupo y evaluar tanto la mejora potencial de sus procesos actuales como la aportación de nuevas tecnologías a la compañía.

El testeo de estas tecnologías se hace de manera práctica y ágil -más del 80% de los proyectos se ponen en marcha en menos de 100 días desde la primera toma de contacto-, lo que permite a los emprendedores perfeccionar su tecnología al mismo tiempo que ofrecen a la empresa la posibilidad de implantarla en sus procesos de gestión, mantenimiento y control de una manera eficiente.

Para Bruno, “el objetivo principal es ayudar a las startups a desarrollar pruebas de concepto con las que explorar soluciones conjuntas existiendo la posibilidad, incluso, de incluir su tecnología al Grupo”. Algo que ya ha sucedido con las startups Sigma Rail y Onirix. Ambas

son actualmente proveedores de tecnología de Red Eléctrica tras haber participado en la primera edición del Advanced Venture Client Program llevado a cabo durante 2020.

En el caso de [Sigma Rail](#), uno de los pilotos que realizaron durante el primer programa, ha dado lugar al proyecto DALIA (*Detecting Anomalies in Lines Inspection Autonomously*). Esta iniciativa está liderada por Elewit y el departamento de Mantenimiento de Líneas de Red Eléctrica de España y su fin es evolucionar los procesos relacionados con la inspección y el mantenimiento de líneas aéreas, en concreto los procedimientos técnicos actuales, los flujos de información, la operativa de ejecución de los trabajos en campo, así como la capacitación y formación necesaria para los profesionales de las distintas áreas.

También durante esa primera edición, la startup asturiana [Onirix](#) lideró dos proyectos pilotos, en colaboración con distintas áreas del Grupo Red Eléctrica, con los que puso a prueba el uso de la realidad aumentada y mixta para demostrar las posibilidades que esta tecnología tiene en la eficiencia de los procesos que se desarrollan en las instalaciones del Grupo y, también, para reforzar la seguridad de sus profesionales.

Tecnologías de vanguardia

Como en las anteriores ediciones, Elewit busca talento innovador en sus principales ámbitos de actuación: el impulso de la transición ecológica y de la conectividad universal. En concreto, en los dos primeros programas, las propuestas presentadas ofrecían soluciones innovadoras en los ámbitos de la digitalización de activos de redes eléctricas, la seguridad de los profesionales del mantenimiento de instalaciones, la inspección de las infraestructuras eléctricas y los servicios a través de tecnología satelital; empleando para ello tecnologías de la información y de la operación de vanguardia como la realidad aumentada, el big data, la Inteligencia Artificial y el IoT.

La mayor parte de empresas participantes en los programas de Venture Client de Elewit comenzaron en fase de crecimiento, con una media de edad de 3 años, aunque también se ha contado con startups con un mayor grado de madurez -en fase de crecimiento- que se encontraban en un proceso de internacionalización.

Es la plataforma tecnológica del Grupo Red Eléctrica. Nacemos en 2019 con el propósito de ofrecer soluciones a los nuevos desafíos de los sectores de la electricidad y las telecomunicaciones. Con una meta: impulsar la transición energética y la conectividad para crear un futuro sostenible.

Para ello, Elewit focaliza su actividad en torno a las siguientes áreas de impacto: ciudadano en el centro; transmisión y accesibilidad de la información; energías renovables y flexibilidad en la operación del sistema eléctrico; electrificación de la sociedad; desarrollo y gestión inteligente de activos; y ciberseguridad como área transversal.

Contacto de prensa

PR Garage

Azahara Mígel | Amalia Carrasco
azahara@prgarage.es | amalia@prgarage.es
Tel. +34 91 137 52 98 | 629 805 715